



Vijftien jaar VGR: na vijftien jaar een ketenorganisatie rondom de bodem om u te ondersteunen

Arwin Verschoor: 'Wie de bodem beheerst, is de speler van de toekomst'

VGR, hoofdsponsor van het Nationaal Sportvelden Congres op 1 december bij de KNVB in Zeist, bestaat vijftien jaar! En dat mag gevierd worden.

Eigenaar Arwin Verschoor startte het bedrijf in 2001 met de aanschaf van een Vertidrain. Zijn bevologenheid bij het bouwen, opknappen en verkopen van machines heeft geleid tot een complete ketenorganisatie rondom de BODEM.

De bodem als basis is de lijfspreuk van VGR. 'Bij VGR zijn we trouw aan wie we zijn en waar we vandaan komen. Zo moet men ook op sportvelden en golfbanen met beide voeten "in de klei staan" om te weten wat het veld of de baan nodig heeft', zo verklaart Verschoor nader. 'In ons bedrijf zeggen wij ook wel: wie de bodem beheerst, is de speler van de toekomst.'

Nationaal Sportvelden Congres

Verschoor draagt het Nationaal Sportvelden Congres een warm hart toe: 'Het congres en VGR dragen dezelfde filosofie uit: innovatie tilt de sportvelden naar een hoger niveau! Onze dienstverlening is gebouwd rond een reeks icoonmachines die de aanleg en het onderhoud van sportvelden revolutionair hebben veranderd. Daarmee verlenen we al vijftien jaar trouwe dienst en bouwen we gestaag verder aan de toekomst!'

Richard Campey: 'Verschoor is vasthoudend bij het oplossen van praktijkproblemen'

Hele keten

VGR staat na vijftien jaar stevig in de markt als importeur van nieuwe en tweedehandsmachines, reparateur en machineontwikkelaar. In 2012 werd een composteerinrichting aan de activiteiten toegevoegd. VGR is nu specialist voor de complete keten van bodembeheersing, van het leveren van een startklare machine op maat tot aanleg en onderhoud van sportvelden en golfbanen en het composteren van afvalmateriaal. Verschoor: 'Wij kunnen iedereen in de markt ondersteunen met onze diensten, producten en bodemverbeterende machines.'

Het team

Het team is in vijftien jaar tijd uitgegroeid tot een zeer professionele, volwassen ploeg. De divi-

sies Werkplek, Logistiek, Composteerinrichting, Ontwikkeling, Greenkeeping, Dienstverlening, Verkoop en Kantoor draaien zelfstandig binnen VGR. Maar daarnaast zijn de werknemers ook uitstekend op de hoogte van wat er in de rest van het bedrijf gebeurt. Verschoor: 'De groei en bloei van VGR is voor 100 procent aan het team te danken. Iedereen bij VGR ondersteunt en denkt mee. VGR werkt met goed opgeleid personeel, maar daarnaast werken alle collega's van de verkoop, financiën, binnendienst, buitendienst en de monteurs met een praktische insteek. De monteurs hebben in het verleden zelf op de machines gezeten of zelf machines gehad en onderhouden, de collega's op kantoor lopen soms mee met de buitendienst, iedereen zet zich in voor demodagen en gaat geregeld mee naar beurzen en bijeenkomsten, en er is kennisoverdracht binnen alle divisies, omdat iedereen elkaar bij zijn of haar werk betreft.'

Beter voorkomen dan genezen

Nog niet zo lang geleden dacht iedereen vanuit het directe kostenplaatje. Maar langzamerhand lijkt men zich bewuster te worden van de relativiteit van kosten. Vroeger had een veld minstens één keer in de tien jaar een topplaagrenovatie nodig. Er ontstonden terpen op de velden, omdat er almaar grond werd opgebracht. Maar vandaag de dag kunnen verschillende machines het veld vlak houden en is het de vraag of er überhaupt nog topplaagrenovaties nodig zijn. Verschoor: 'Alle machines om problemen te voorkomen, bestaan al. De klant is aan zet om erin te investeren. Met de juiste mechanische bewerking kan men een topplaagrenovatie uitsparen en krijgt men con-

stante kwaliteit door de opvang van stresspieken: doorlatend gemaakte velden kunnen meer water aan in de winter en rijker gemaakte velden kunnen met minder water toe in de zomer.'

Passie voor innovatieve machines

Verschoors passie voor machines kreeg zeventien jaar geleden een boost tijdens zijn stage bij Campey Turfcare. Toen hij nog werkzaam was bij Pols Zuidland, wekte de Koro Fieldtopmaker al veel ontzag bij de jonge Verschoor. 'Toppers uit de sportvelden- en greenkeepingwereld zeggen dat het onderhoudsvak sinds de komst van de Fieldtopmaker revolutionair is verbeterd, zoals vroeger de Vertidrain een topinnovatie was en SGL-verlichting het grasonderhoud de afgelopen jaren naar een hoger niveau heeft getild. Imants en Campey hebben naast de Koro-lijn nog veel meer praktische machines en onderdelen in de markt gezet, zoals de Recycling Dressers en de rotoren.'

Trouwe partners

Campey en Imants, waarvan VGR machines importeert, zijn al jarenlang trouwe partners. 'We ontwikkelen ook machines en producten samen met Imants en Campey Turfcare', aldus Verschoor. 'Imants, met zijn 135-jarige historie, heeft een grote R&D-afdeling, waar de innovatiefste machines uit rollen die in samenwerking met Campey wereldwijd worden vermarkt. De kracht van onze samenwerking is dat alle machines stuk voor stuk doelmatig zijn, dat er direct contact is met de fabrikant en dat er met rechtstreekse verkoopkanalen wordt gewerkt.'



Jur van der Veen: 'Alleen VGR durfde het Grassmaster-veld van Feyenoord te schudfreen'

'Ik heb Arwin Verschoor in 2001 leren kennen bij Pols Zuidland,' vertelt de vermaarde Richard Campey, wiens machines vanuit Campey Turfcare hun weg over de hele wereld vinden, tot op het allerhoogste voetbal- en golfbaanniveau. 'Hij was bijzonder geïnteresseerd in wat wij in Engeland deden. Toen hij net met zijn aannemersbedrijf was begonnen, is hij een week of drie, vier bij ons komen kijken. Ik begrijp hem goed, want feitelijk is hij op dezelfde manier met zijn bedrijf begonnen als ik. Verschoors sterke punt is dat hij snapt wat de markt nodig heeft door zijn grote ervaring met aanleg en onderhoud, en dat hij vasthoudend is bij het oplossen van praktijkproblemen.'

Innovatieprijs

VGR ontwikkelt in eigen beheer ook machines en producten, die vervolgens getest worden in de eigen dienstverlening. Daarmee maakt Verschoor de cirkel rond: 'We willen onze aanpak uiterst praktisch houden.' Fieldmanager of the Year 2016 Henrie Bekkers van 's-Hertogenbosch beschrijft Arwin Verschoor kort, maar krachtig: 'Hij is geen verkoper, maar een uitvinder!' Het perfecte voorbeeld van eigen ontwikkeling is

de Top Changer, die vanaf 2015 op de markt is. Hij kan nat zand, dat vier tot vijf keer zo goedkoop is als droog zand, toevoegen aan de golfgreen voor een betere afwatering, maar ook mestsoorten, zeolieten en andere bodemverbeterende middelen aan de bodem toevoegen. In 2015 won VGR met deze machine de *Whatkit? Award* omdat het werktuig werd gezien als een potentiële *game changer* voor golfbanen en sportvelden.

Toewijding

Hoofdgreenkeeper Koert Donkers van golfbaan Princenbosch kent de familie Verschoor al bijna twaalf jaar, omdat hij werkzaam was op golfbaan Almkreek. 'Ik heb heel wat machines gezien in mijn leven, maar de Top Changer is een van de beste die er bestaan', beweert Donkers. 'De machine is bijzonder complex. Het is dan ook buitengewoon knap dat Verschoor de machine heeft klaargeemaakt voor de praktijk. Hij heeft een immense ondernemerslust en gelooft in zichzelf. Dat bewonder ik zeer. Daarnaast maak ik gebruik van de dienstverlening van VGR; zijn jongens voeren dus bewerkingen uit hier op golfbaan Princenbosch. Deze jongens zijn net zo toegewijd en meedenkend als Arwin Verschoor zelf. Die mentaliteit is te danken aan het feit dat Verschoor veel golfbaanervaring heeft en weet hoe monteurs en greenkeepers werken. Ik vind VGR betrouwbaar, omdat het bedrijf niet met alle winden meewaait. Er wordt vanuit één concept gedacht: de bodem.'

Duurzaam onderhoud

Met het oog op de Green Deal wordt de inzet van geschikte machines cruciaal. Het herhaaldelijk snijden van de toplaag beschadigt onkruid, verticuteren verwijdert afgestorven materiaal uit de grasmat en ultrakort maaien laat de jonge

grasplant snel opkomen in de concurrentie met onkruid. Verschillende machines helpen in de duurzame strijd tegen onkruid en straatgras. De Fieldtopmaker is een iconmachine op dit gebied die overal wordt ingezet, van lokaal niveau tot aan het niveau van wereldberoemde voetbalstadions. Rotsvast vertrouwen in eigen machines 'Wij hebben de Imants Fieldtopmaker bij VGR aangeschaft', vertelt Jur van der Veen, beheerder van de Rotterdamse sportvelden. 'We hadden behoefte aan een kleinere versie dan het oorspronkelijke formaat Fieldtopmaker. De kleine versie is logistiek handiger om mee te manoeuvreren in de stad. VGR heeft een goed machineassortiment. Ik heb VGR in 2009 leren kennen en ken het bedrijf niet anders dan dat het voor elk probleem een oplossing heeft. Bovendien beschikt Arwin Verschoor over de sterke eigenschap dat hij een rotsvast vertrouwen heeft in zijn machines. Zo heeft hij als allereerste het hoofdveld van de amateurs van Feyenoord, een Grassmaster-veld, geschudfreesd. De vezels bleven prima in het veld zitten en de bewerking had voelbaar effect, dus project geslaagd! Niemand durfde dat aan. Dit werk is tekenend voor VGR: het bedrijf denkt ontzettend goed met de klant mee.'



Be social

Scan of ga naar:

<http://www.Fieldmanager.nl/artikel.asp?id=17-6226>

