



Change is in the air

Topchanger van nieuwe machinebouwer rijp voor de markt

De VGR-Groep startte haar werkzaamheden in 2001. Maar de onderneming van Arwin Verschoor is nu al een gevestigde naam. Een naam die velen in de branche associëren met specifieke golfbaanmachines van merken als Imants, Koro en Campey. Het is ook een onderneming die zich beroept op kennis van de bodem en die kennis door het onderhouden van golfbanen en sportvelden zelf ook in de praktijk brengt. De VGR-Groep brengt thans een innovatieve, zelf doordachte, ontwikkelde, geteste en geproduceerde machine op onze specifieke markt: de Topchanger.

Auteur: Broer de Boer

De Topchanger gaat volgens Arwin Verschoor een omwenteling teweegbrengen in de verbetering van de water-/luchthuishouding van onze immer door verdichting geplaagde greens en sportvelden. De machine ontstond als schets al in 2008 en is als prototype reeds beproefd op golfbanen als Het Rijk van Nijmegen, Almkerk, De Batouwe, de Eindhovense, de Kromme Rijn en Broekpolder.

De ondernemer

Het leven en de ambities van Arwin Verschoor beschrijven zou heel ver gaan. Maar het is een boeiend verhaal en hij vertelt graag hoe dit veel verder voert dan Almkerk, waar hij zijn roots heeft. Arwin had van alles bij de hand als vertegenwoordiger en als regelheef, werkzaam bij de Pols Groep en bij Campey, zag beide bedrijven van onder tot boven en pakte 'alles' aan. Zijn carrière voerde hem naar de Verenigde Staten, naar Engeland en naar Duitsland. Maar uiteindelijk bracht zijn passie hem weer terug naar het onderhoud van golfbanen, iets waar hij 'pa' in zijn vrije tijd altijd mee hielp. Toch stapte Arwin

niet in de toko van zijn vader, die Golfbaan Almkerk beheerde en tevens een groot loonwerk- en akkerbouwbedrijf bestierde. Nee, Arwin koos voor het zelfstandig ondernemerschap in 'kleine' machines voor onderhoud van golfbanen en sportvelden. En dat is pas elf jaar geleden.



Arwin Verschoor, VGR-Groep.

Bodem beheersen

Het avontuur van Arwin Verschoor in Nederland als zelfstandig ondernemer begon in 2001 met het onderhoud van golfbanen. Hij investeerde daartoe in speciale machines die hij tijdens zijn loopbaan tegengekomen was. 'Degenen die de bodem beheersen, zijn de spelers van de toekomst', werd zijn motto. En al gauw 'zat' Verschoor op verschillende golfbanen in Nederland, maar ook op sportvelden. Hij maakte vele uren en was vaak 's avonds laat nog aan het sleutelen om 'zijn' machines in topconditie te houden. VGR, zijn loonwerkbedrijf voor sportvelden en golfbanen, breidde hij zelfstandig uit, zonder tussenkomst of bemoeienis van het familiebedrijf.

Handelsbedrijf

Mede omdat Arwin inzag dat de rol van de traditionele loonwerker in de landbouw ging veranderen, aarzde hij ook geen moment om een handelsorganisatie op te richten. Hij ging zich daarmee richten op de verkoop van machines



Naast ontwikkelen en testen van machines wil de VGR-Groep alleen kleine serie bouwen.

aan loonwerkers die golfbanen en sportvelden gingen onderhouden. De verkoop van machines van Campey, zijn voormalige werkgever, lag natuurlijk voor de hand. Koro volgde. 'Het was wel kicken om in één jaar acht bezanders te verkopen.' Met een enorme inzet van de vijf à zes medewerkers in de jaren 2007-2009 steeg de bedrijfsomzet met respectievelijk 100, 140 en 80 procent. Daarbij hanteert Arwin als vuistregel dat 80 procent van zijn omzet gerelateerd moet zijn aan zijn visie. 'En die heeft alles met kwalitatief goed onderhoud van de bodem te maken', aldus Arwin. 'Naast verkoop doen we ook de service en zijn we ook slijtdelen en reserveonderdelen gaan verkopen, en ook daarin zijn we succesvol. Maar alles wat ik aanpak, valt binnen een opgesteld bedrijfsplan dat ik met externe deskundigen heb doorgesproken.'

Doelenwerker

Arwin Verschoor noemt zichzelf een doelenwerker. Na een onfortuinlijk ongeval – hij zat toen op de lts – kon hij een carrière als monteur vergeten, maar hij zat absoluut niet bij de pakken neer. 'Wat ik me ten doel stel, wil ik ook realiseren. Na die geplande omzwervingen ben ik dus voor mezelf begonnen en uiteindelijk heb ik ook nog een hbo-opleiding bedrijfsmanagement doorlopen.' En hoe zijn bedrijf er nu uitziet? Laten we het samenvatten en het houden op verkoop en verhuur van machines gericht op onderhoud van golfbanen en sportvelden, het uitvoeren van onderhoud op golfbanen en sportvelden en de productie van energie uit biomassa. Die activiteiten heeft hij ondergebracht in vier divisies: Bodem als basis, Equipment, Groen en Recreatie

en Biocentrum Altena. Arwin als denker en doener heeft echter alweer een volgend project op het netvlies: het ontwikkelen en op kleine schaal produceren van machines voor bodemonderhoud.

Prototypes ontwikkelen

Hij zegt: 'Ik wil machines ontwikkelen die een toegevoegde waarde hebben voor de golf- en sportsector. Een machinefabriek starten is daarbij niet mijn doel. Het gaat me vooral om het ontwikkelen van prototypes, het testen (uitgevoerd door VGR op de nabijgelegen golfbaan in Almkerk, red.) en het maken van kleine series. Indien de machines in de markt aanslaan en er grote aantallen gevraagd worden, wil ik de productie elders onderbrengen. Daarbij denk ik aan partners zoals bijvoorbeeld Imants. Het tekenwerk voor nieuwe machines doen we in eigen beheer; daarin is één van mijn medewerkers heel bekwaam. Een externe machinebouwkundig tekenaar zit mij te ver van de praktijk af en brengt daardoor extra kosten met zich mee. Bovendien blijf je bij een interne tekenaar de concurrentie altijd een slag voor. Ik zeg altijd: kennis moet je delen, maar ideeën moet je beslist voor je houden. Een daartoe gecertificeerd bedrijf in de omgeving, met interesse in machinebouw, verzorgt de noodzakelijke CE-rapporten die bij de machine horen die ik ontwikkel.'

What's new?

Arwin heeft zijn ogen bij bestaande machines in de branche goed de kost gegeven. Het leidde tot de ontwikkeling van de Topchanger. We wisten al van het bestaan van de hydroject. Maar ook diverse apparaten die op verschillende manieren

-al dan niet onder hoge druk of mechanisch 'lucht' via gaatjes in de bodem brengen. De eerste aanzetten voor de Topchanger waren er al in 2008. Dit prototype was ook op onze Demodag sportveldonderhoud in Amsterdam te bewonderen. Ook verschillende golfbanen en het NEC-stadion maakten reeds kennis met de VGR Topchanger. En nu is de machine productierijp. Bij het ter perse gaan van dit nummer zijn er inmiddels vijf machines gebouwd. Ook Campey UK, voormalig werkgever van Arwin Verschoor en tevens een van de bedrijven die hij thans vertegenwoordigt in Nederland, heeft zo'n machine afgenomen om hiermee de Engelse markt te bestormen.

Efficiënte beluchtingsmethode

Wat is het idee achter de nieuwe machine?

'Vasthoudend aan mijn visie, de bodem als basis voor een goede grasgroei, wilde ik een efficiëntere beluchtingsmethode ontwikkelen', vertelt Arwin. 'Ik wil dus tegelijkertijd iets aan het verdichtingsprobleem van de bodem doen en de water- en luchthuishouding in de bodem verbeteren. En dat allemaal in één werkgang. Want of je nu een holle pen pakt of een vaste pen, aan de zijwand van het gat dat je steekt vindt altijd versmering van grond plaats en daarmee een stuk verdichting van de bodem. De methodes waarmee we vervolgens tot nu toe de gaten afvullen met zand, vind ik verre van professioneel. Vaak zijn ze niet afdoende, want weersafhankelijk is het knap als je ze voor 60 procent gevuld krijgt. Bovendien zakt het zand altijd na. Ik heb dus veel machines bekeken en beproefd en ben tot de conclusie gekomen dat verticuteren moet gebeuren met water onder hoge druk. Dat zorgt voor minischeurtjes met grillige patronen in de bodem. Die gaten en scheurtjes vult de machine direct op met dressgrond. De Topchanger maakt daarvoor gebruik van dezelfde waterstroom onder hoge druk. In de nieuwe machine neemt de waterstraal volgens het principe van een venturi, zoals je dat ook bij een carburateur kent – droog – materiaal uit een voorraadbak mee in de bodem en vult de ontstane ruimtes direct volledig op. – zie foto – Daarmee stabiliseer je het gat. Dat betekent voor greenkeepers dat ze veel minder hoeven te slepen en te rollen op hun greens. Met rollen doe je overigens een deel van het effect van het beluchten teniet. Bijkomend voordeel is ook dat de greens veel korter uit het spel genomen hoeven te worden, en dat is natuurlijk ook gunstig voor de omzet van de golfbaan.'



Eenmaal afgevuld via deze methode zakt het zand volgens Arwin Verschoor niet meer na.

Voedingsstoffen inbrengen

De naam Topchanger suggereert dat de machine alleen gericht is op de bovenste laag of de toplaag? 'Nee', antwoordt Arwin. 'De machine is instelbaar op een niveau tot 5 cm, van 5-10 cm en van 10-20 cm. Essentieel is ook dat je met deze machine voedingsstoffen kunt inbrengen. Dan denk ik vooral aan immobiele fosfaatcomplexen en sporenelementen. Het verrassende is, dat je daardoor minder fosfaatmeststoffen nodig hebt en dat is zowel goed voor het milieu als voor de portemonnee. Daarnaast zie ik ook goede mogelijkheden om met de Topchanger wetting agents, bodemverbeteraars of chemie te injecteren exact op de plaats in de bodem waar dat nodig is. Je zou er bijvoorbeeld ook nematoden of mychorrisa direct mee kunnen inbrengen in de wortelzone. Tot dusverre blijkt dat heel moeilijk te zijn.' Maar Arwin ziet nog een toepassing voor de machine.



De Topchanger is instelbaar op een niveau tot 5 cm, van 5-10 cm en van 10-20 cm.



Aanbrengen van de slangen waardoor het water-/zandmengsel onder hoge druk (280 bar) naar de injectors wordt geperst.

Water inbrengen

'Dan denk ik aan de verminderde mogelijkheden van het gebruik van water voor beregening', zegt Arwin. 'Met deze 160 cm brede machine is het ook mogelijk om de toplaag van een green zeer efficiënt van de benodigde hoeveelheid vocht te voorzien.' Daarmee zou deze machine ook uitstekend in het palet van duurzame ontwikkelingen passen. En Arwin blijft denken vanuit zijn visie en kijkt alweer een heel stuk achter de horizon: 'Het is ook een machine om enzymen in de bodem te brengen. Dat is iets waar we in de golfbranche nog maar weinig mee doen. Deze machine maakt het mogelijk het gras van onderaf te stimuleren. Ik heb de overtuiging dat we hierdoor juist de grassen kunnen bevoordelen die we zo graag op de green willen zien. En dat is juist zo moeilijk, omdat we de bodem toch net niet goed genoeg beheren en beheersen. Ik ben ervan overtuigd dat de Topchanger in de toekomst veel gaat betekenen bij het beheer van de bodem.

Bouw en plannen

Natuurlijk kijken we even in de werkplaats waar medewerker Corné de laatste hand legt aan het laatste exemplaar van een serie van vijf Topchangers. Hij is net gestart met het aanbrengen van de slangen waardoor het water-/zandmengsel onder hoge druk (280 bar) naar de injectors wordt geperst. Corné vertelt dat de compacte machine een ledig gewicht heeft van 410 kg. De machine komt in een driepuntshefinrichting te hangen en wordt aangedreven met de aftakas. 'De Topchanger heeft zich al bewezen op golfbaan Almkerk', weet de monteur te ver-

tellen. 'Dankzij het onderhoud van de greens met het prototype is er sprake van minder ziektes en verdichting. Daarnaast heeft men op de greens veel minder last van viltvorming, waardoor de golfers tevreden zijn.' Tijdens de rondgang over het terrein waar de VGR-Groep gevestigd is, kun je niet om de grote composthopen heen. Ze vormen een onderdeel van de nieuwste divisie van het bedrijf: Biocentrum Altena. 'Straks komt hier ook het digestaat te liggen afkomstig uit de biomassavergister die we nog gaan bouwen voor de opwekking van groene stroom', aldus Arwin. 'In die installatie gaan we de biomassa verwerken die afkomstig is uit het groenonderhoud dat de VGR-Groep verricht. Het restproduct bieden we als bodemverbeteraar weer aan bij onze opdrachtgevers en/of in de akkerbouw.'

Technische specificaties

Lxbxh: 923 x 1818 x 855 mm
 Leeg gewicht: 410 kg
 Werkbreedte: 160 cm
 Benodigd vermogen: 60 pk
 Inhoud vulbak: 0,25 m²
 Werksnelheid: 0,5 – 2 km per uur
 Injectiedruk: 280 bar
 Vuldruk: 2-8 bar.