



# Binnenkort vierde speler om velden te testen in Nederland

## Sports Labs wil Europa bestrijken vanuit Gent

*Van links naar rechts Eric O'Donnell (Sports Labs), Roland Draaijer (NOC\*NSF) en Yannick Peij (Sports Labs België).*

Reiskosten en overhead zijn de grote kostenposten voor testinstituten. Maar met een kantoor in Gent denkt Sports Labs vanaf januari 2013 competitief te kunnen zijn om ook velden in Europa te testen.

Auteur: Guy Oldenkotte

Vanwege de aanwezigheid van Kiwa Isa Sport in Nederland loonde het lange tijd niet voor de overige grote internationale spelers, het schotse Sports Labs en het Franse Labosport, om ook in Nederland een voet aan wal te zetten. Maar daar is dus verandering in gekomen. Fieldmanager sprak met Yannick Peij die Sports Labs België runt.

**Wat is de reden van het openen van een kantoor in België?**

'Medewerkers van Sports Labs die vanuit Schotland reisden om velden te keuren moesten soms overstappen of auto's huren om op hun bestemming te komen. Dat zijn allemaal extra kosten. Daarom is besloten dat ik vanuit Gent ga werken. Ik kan van hieruit veel velden sneller en goedkoper bereiken.'

**Wat is jullie doelgroep?**

'Ik heb hier in Gent alle spullen om velden te testen die moeten voldoen aan de eisen van Fifa, de FIH en de Internationale Rugby Board. Later dit jaar hopen we bevestigd te krijgen dat we ook namens de International Atletiek Federatie mogen testen.'

Mijn focus is de sportvelden in Centraal- en Noord-Europa en dan met name voetbalvelden. Die kan ik binnen één dag bereiken. Dat zal dus veel tijd en geld schelen.'

**Je zit alleen; hoe garandeer je de kwaliteit en service?**

'Sports Labs heeft de afgelopen jaren verschillende kantoren in de wereld geopend. Behalve in Schotland zitten we tegenwoordig ook in onder meer Zuid-Afrika en Turkije. Indien nodig, kunnen collega's uit andere regio's mij bijstaan. En werkzaamheden die specifieke kennis of apparatuur vereisen kunnen door- of vanuit de vestiging in Schotland worden gedaan.'

**Wat zijn de ambities?**

'We willen vooral een snellere turn around time genereren en de testrapporten sneller verstrekken. Verenigingen moeten daar, naar mijn mening, nu te lang op wachten. Dat is niet goed. Als ons dat lukt om dat voor tenminste 30 velden te doen in 2013, dan ben ik al tevreden.'

**Hoe zal de markt dat merken?**

'Sports Labs heeft nu ook de goedkeuring van NOC\*NSF om kunstgrasvoetbalvelden in

### Het is niet onze intentie om een prijzenoorlog te creëren

Nederland te testen. Vanaf januari 2013 zullen we ons daarom nadrukkelijker op de markt in Nederland begeven. Onze verwachting is dat veel clubs binnenkort gaan overwegen velden te vervangen die een aantal jaren geleden zijn gelegd. Daar willen we er graag een aantal van testen.'

**De focus is dus op kostenreductie; hoe merkt de markt dat?**

'We hebben onze kosten aanzienlijk kunnen verlagen door te kijken naar onze testapparatuur. Die kunnen we nu beter en makkelijker vervoeren. Daarnaast heb ik in Gent geen grote overhead die we moeten betalen. Daardoor verwacht ik ook dat we de testen goedkoper kunnen uitvoeren. Maar het is niet onze intentie om een prijsoorlog te creëren.'