



*Keuring van de nieuwe baan. Michel de Krieger van Rekre Sport (rechts) biedt een helpende hand. Foto's: Bart Mullink*

# Indoor-tenniscomplex ZuitNL uitgebreid met padelbanen

**Rekre Sport maakt kooien zelf, afgestemd op Nederlands klimaat en regelgeving**

**Dat er al gauw ruimte kan worden gevonden voor een paar padelbanen, bewijst sportcentrum**

**ZuitNL in Etten-Leur. Producent Rekre Sport kon er vijf kwijt in de periferie van de eerder door het bedrijf gerealiseerde indoortennisbanen onder het zogeheten open roof system.**

Auteur: Bart Mullink

Op de dag in oktober waarop keurmeester Nico van Aken van Kiwa Isa Sport bij ZuitNL aan-treedt voor de officiële keuring, is commercieel directeur Michel de Krieger van Rekre Sport zijn gastheer. En ook van Fieldmanager, voor deze gelegenheid. De hoogste verdiepingen van het sportcentrum in Etten-Leur, waarvan onder meer ook bowlingbanen en een sportschool deel uitmaken, zijn gereserveerd voor tennis en padel. In navolging van de populariteit van de sport in de VS is er ook nog een zogeheten pickleball-baan bij gelegd. Pickleball is een balsport die in de VS in opmars is en zich ook in

Nederland ontwikkelt. De eerste spelers die het pickleball-veld betraden bij Zuit, reageerden volgens De Krieger enthousiast. Vier padelbanen zijn al in gebruik; de vijfde wordt vandaag gekeurd. Op alle banen glinstert het instrooizand nog op de blauwe kunstgras-matten. Het zal er tijdens het gebruik snel worden ingelopen. Op banen waar al een paar keer is gespeeld, is mooi te zien waar dat het snelst gebeurt: daar waar het meest wordt gelopen. 'Mede daarom moet het kunstgras regelmatig worden onderhouden', verklaart De Krieger. 'Dan wordt het zand herverdeeld over de baan.'

## Competitie

Van Aken zegt er bij de beoordeling rekening mee te houden dat voor een kooi binnen andere eisen gelden dan voor buiten. 'Binnen is er bijvoorbeeld geen invloed van wind.' Omdat het in dit geval gaat om een commercieel project, waaraan geen sportbonden te pas komen, is een sportkeuring niet verplicht. Formeel is alleen de bouwvergunning noodzakelijk. Toch laat Rekre Sport volgens De Krieger alle banen die het bouwt standaard keuren. 'Voor elke klant is het fijn om bevestigd te krijgen dat de aankoop voldoet aan alle geldende voor-schriften en normen. Een ander voordeel is dat de baan dan mag worden gebruikt voor com-petitie. Daarnaast vinden we het zelf prettig om bevestigd te krijgen dat onze aanpak nog steeds juist is.'

Dat eventuele bouwfouten zo altijd genadeloos aan het licht komen, beoordeelt hij alleen maar





5 min. leestijd

als positief. 'Wij komen al heel lang bij tennisclubs en hebben belang bij een goede en langdurige relatie. Het is in het belang van de klant, maar ook van ons dat een baan in orde is en blijft. Daarom verzorgen we naast de bouw ook graag de service en het onderhoud. Het is daarbij ook een voordeel dat je in de buurt zit en niet afhankelijk bent van een Spaanse leverancier die een paar duizend kilometer verderop zit.'

Hoe de padelbanen in Nederland zich op de lange termijn zullen houden, is wellicht nog afwachten. Anders dan in de voorlanden Spanje en Mexico zijn er in ons land geen heel oude banen. De eerste padelbanen in Nederland dateren van rond 2015. De bouwer kijkt optimistisch naar de toekomst: 'Temeer nu we een Nederlands product hebben en rekening kunnen houden met het Nederlandse klimaat. Verder is het Kropor-beton waarop we buitenbanen bouwen al lang bekend in de tenniswereld; daar ligt het al meer dan 30 jaar.'

Padel is de laatste jaren in opmars en is in korte tijd enorm populair geworden. 'Wij waren er vanaf het begin bij. Omdat de interesse eerst vooral kwam van tennisverenigingen, was het voor ons een markt waarop we thuis zijn. Tennisbanen leggen we al tientallen jaren aan.' Ergens halverwege het afgelopen decennium, zo schetst hij, raakten de eigenaren van Rekre Sport met een groep vrienden bij toeval verzeild op een padelbaan in Nice. 'Heel verschillende types: een wielrenner, een hockeyer, een voetballer. Iedereen vond het leuk en dacht: dat moet in Nederland ook aanslaan. Niet lang daarna meldde de eerste tennisvereniging zich met de vraag of we hen zo'n baan konden leveren. Zo zijn we er min of meer vanzelf in gerold.'

### Leveranciers

Van Aken: 'Al in 2016 bouwden we de eerste banen in Nederland. Aanvankelijk kochten we die van een Spaanse leverancier. Spaanse producenten leveren aan veel landen, maar klimaat en bodem zijn in Nederland vrij specifiek en

## 'De pickleball-baan bij Zuit is de eerste die we aanleggen. We zullen zien of het spel in Nederland en de rest van Europa net zo aanslaat als in de VS'

### Pickleball

Pickleball is een balspel dat wordt gespeeld op een veld dat kleiner is dan een padelbaan. Net als bij padel zijn er vier spelers. Pickleball wordt beschouwd als nog iets laagdrempeliger dan padel. De spelers gebruiken lichte rackets en een plastic baltype met gaten erin. Een tennisarm zal er niet gauw van komen. De Krieger kan zich voorstellen dat ouderen pickleball gemakkelijker kunnen volhouden en het alleen daarom al graag willen doen. 'De baan voor ZuitNL is de eerste die we aanleggen. We zullen zien of het spel in Nederland en de rest van Europa net zo zal aanslaan als in de VS.' De baan in Etten-Leur is er een van het type Plexipave-hardcourt. 'Zo worden ze in Amerika ook gemaakt en zo hebben we eerder ook de vier indoor-hardcourttennisbanen van ZuitNL gemaakt. Laag voor laag wordt de Plexipave-coating aangebracht en uiteindelijk belijnd.' Een praktische reden voor exploitanten om pickleball aan te bieden, kan volgens hem het formaat van de baan zijn, dat mooi past binnen een concept met tennisbanen. 'Er passen precies vier pickleball-banen op één tennisveld. In plaats van twee tennissers kunnen dan op hetzelfde oppervlak zestien pickleballspelers aan de slag.'



Op de recent in gebruik genomen banen glinstert het instrooizand nog aan de oppervlakte. Goed te zien is waar het inlopen het snelst gaat en dus ook de belasting van het veld het grootst is.

over het algemeen heel anders dan in Spanje. Ook de bouwregelgeving waarmee je te maken hebt, verschilt enorm. Daarom zijn we al snel begonnen met ons eigen ontwerp, dat we sinds 2018 bouwen. Hiervoor hebben we een aantal vaste toeleveranciers. Met de meer dan tweehonderd banen die we dit jaar bouwen – opnieuw bijna een verdubbeling ten opzichte van het voorgaande jaar – kunnen die ook serieus aan de slag. Zo heeft het voor hen zin om te investeren in speciale machines, zoals een lasrobot. Die draagt bij aan een efficiënte productie en goede afwerking. Zo hebben we een in alle opzichten geheel eigen, gepatenteerd product ontwikkeld.'

De vroege start met eigen padelbanen levert naar zijn zeggen een prettige voorsprong op ten opzichte van andere bouwers. Veel daarvan zijn nog steeds afhankelijk van import, schetst hij. 'In de periode 2016-2018 hebben we al samen met toeleveranciers gewerkt aan de ontwikkeling van een zo goed mogelijk eigen





Nico van Aken beoordeelt het hekwerk.

## ‘Het is in het belang van de klant, maar ook van ons, dat een baan in orde is en blijft. Daarom verzorgen we ook service en onderhoud’

antwoord op de Nederlandse omstandigheden. Na het eerste model bleven we bovendien doorontwikkelen. Bijvoorbeeld aan verschillende oplossingen voor gebieden met meer of minder wind, met een stevige of slappe bodem en met verschillende risico's op corrosie. Direct aan de kust heb je bijvoorbeeld veel meer met corrosie te maken dan in het binnenland. Een andere reden om te blijven werken aan nieuwe versies is de voortgaande ontwikkeling van regelgeving en normering, die eigen is aan een jonge sport in opkomst. Wij vervullen hierin zelf ook een rol, door onze nauwe samenwerking

met verschillende organisaties zoals de KNLTB, NOC\*NSF en Kiwa Isa Sport. Het nauwe contact dat we sinds jaar en dag hebben met de groundsmen bij clubs helpt hierbij ook.’

### Particulieren

Naast tennisclubs noemt Van Aken commerciële aanbieders van padel als groeiende afzetmarkt. ‘De verenigingen bouwen vooral buiten, de commerciële grotere deels binnen, zoals in

Etten-Leur. Het gaat dan veelal meteen om zes of acht padelbanen; tennisverenigingen bouwen er vaak twee of vier. Twee blijkt soms al snel niet genoeg; dan worden het er vaak alsnog vier. Verder zijn er nog particulieren, die een baan willen aanbieden op een vakantiepark, bijvoorbeeld, en woningbezitters die er een in de eigen tuin willen.’

Hij signaleert dat liefhebbers soms verschillende locaties bezoeken. ‘Ongebonden spelers spelen bijvoorbeeld op de locatie waar ze moeten zijn voor werk of studie. Afhankelijk van het weer en waar ze zijn, zoeken ze voor de gelegenheid een baan bij een commerciële padelclub. De gebonden speler speelt en traint bij de tennisvereniging in eigen stad of dorp, en daarnaast wellicht nog bij een commerciële club. Bij koud en nat weer ergens binnen, bijvoorbeeld.’

Hij twijfelt er niet aan dat padel een groeimarkt blijft. In Spanje werd het na voetbal de grootste sport en ook in andere Europese landen is een snelle groei te zien. ‘Wat mij betreft is dat fantastisch, maar het gaat ook gepaard met groeipijnen, vooral doordat veel partijen er een graantje van mee proberen te pikken. Reden temeer om blij te zijn dat eraan gewerkt wordt om de normering, de eisen waaraan elke baan moet voldoen, op een steeds hoger niveau te krijgen.’



De pickleball-baan bij ZuitNL, met een dak dat open kan. Links de net opgeleverde padelkooi, op de achtergrond de gravel-tennisbanen, die ook werden aangelegd door Rekre Sport.