



HSM onderhoudt Eindhovense sportvelden volledig elektrisch

Op sportpark De Heihoef aan de Roostenlaan in Eindhoven showt uitvoerder François Drachman van de Hollandsche Sportveldenonderhouds Maatschappij (HSM) vol trots zijn elektrische Knekt-tractor en zijn elektrisch aangedreven bus. Beide voertuigen worden ingezet voor het onderhoud van de kunstgrasvelden in deze gemeente en zijn speciaal door HSM aangeschaft om aan de wensen van deze klant te kunnen voldoen.

Auteur: Wijnand Meijboom

De gemeente Eindhoven heeft jarenlang zelf het onderhoud gedaan, maar besteedt dat sinds een paar maanden uit aan HSM, het bedrijf dat de aanbesteding binnensleepte. Drachman kent de gemeentelijke sportvelden

al langer. Hij hoefde na het binnenhalen van de klus alleen maar te wennen aan het werken met elektrische machines, en dat bevalt hem goed: 'Je zit niet meer in de stank en het lawaai.' Dat laatste is ook belangrijk voor de omwo-

nenden van de sportvelden, want de ervaren Drachman begint graag vroeg. 'Er maken ook veel scholieren gebruik van de velden en die probeer ik natuurlijk voor te blijven. Gelukkig ben ik altijd om vijf uur wakker.'

Zijn flexibele en accurate werkhouding zorgt ervoor dat alles vlot verloopt. Zijn gloednieuwe Knekt-tractor wordt nog wel uitgerust met een cabine, zodat hij tijdens zijn werk ook beschermd is tegen alle weersomstandigheden.

Logboek

Drachman meldt wekelijks zijn werkzaamheden en eventuele bijzonderheden bij collega Heidi den Breejen. Zij bestiert vanuit het kantoor in Almkerk de backoffice. 'Als er bijvoorbeeld iets gerepareerd moet worden, geeft hij dat aan mij door. Ik vermeld alles keurig in een logboek, dat ik weer doorstuur naar de gemeente, zodat die een compleet overzicht heeft van het onderhoud dat wij verrichten.' Naast dit wekelijkse contact is er een paar keer per jaar een bouwvergadering waarin alle lopende zaken besproken worden. 'Eindhoven is daar heel goed in', weet Den Breejen.

Investering

Het onderhoud van de kunstgrasvelden in Eindhoven, dat dit voorjaar gestart is, is voor HSM ook een mooie gelegenheid om meer ervaring op te doen met elektrisch werken. 'Bij moederbedrijf HGM hebben we al ervaring met elektrische machines. Een van de eisen in de aanbesteding was dat alles volledig elektrisch uitgevoerd moest worden. Die eis zal in de toekomst steeds vaker gesteld worden. Wij zagen dit als een grote meerwaarde, dus we hebben erop ingeschreven en al het benodigde materiaal aangeschaft. Dat was een forse investering, die wij als bedrijf gewoon konden doen', vertelt commercieel manager Jan Plooi.

HSM en de gemeente Eindhoven hebben voor drie jaar getekend, met de optie om drie jaar te verlengen. Het onderhoud heeft betrekking op vijf hockeyvelden, vijftien voetbalvelden, vier trapveldjes, drie korfbalvelden, twee cricketvelden en een atletiekbaan. Om aan de eis van elektrisch onderhoud te voldoen, werd speciaal voor de atletiekbaan het apparaat voor dieptereiniging omgebouwd van diesel-aangedreven tot accu-aangedreven. Naast de elektrische tractor en bus werden een bladblazer, borstelmachine en bosmaaier van EGO aangeschaft waarvan de accu's uitwisselbaar zijn. Ook werd nog elektrisch handgereedschap aangeschaft, zoals een accuboort en slijptol van Makita.

'Het vergt wat aanpassingen in de manier van werken. Je moet voldoende energie voorhanden hebben om je werk te kunnen doen'

'Wij stropen niet alle aanbestedingen van sportveldonderhoud af. Ons credo: doe wat je zegt en zeg wat je doet'

Elektrificeren is in de praktijk niet altijd eenvoudig, stelt Plooi. 'Het vergt wat aanpassingen in de manier van werken. Je moet natuurlijk sowieso altijd voldoende energie voorhanden hebben om je werk te kunnen doen. Dat betekent in dit geval voldoende accucapaciteit en rijbereik.' De bus en tractor worden na elke werkdag in het HSM-opslagdepot bij golfbaan Gendersteyn aan de stekker gezet. Deze golfbaan is eigendom van HGM. Plooi: 'Je moet bij zo'n transitie natuurlijk ook altijd kijken naar het rendement.'

Flink gegroeid

Het sportveldonderhoud van HSM is de laatste jaren flink gegroeid. Het begon in 2016, toen de kunstgrastak van Heijmans overgenomen werd door Hans Schaap, die in 2010 met HGM gestart was. De overname was ook het moment dat Drachman met de inventaris meeverhuisde naar HSM. De overgenomen portefeuille bestond destijds uit ongeveer 200 velden. Dat aantal is inmiddels uitgegroeid naar ongeveer 500 velden, variërend van padelbanen tot handbal-, hockey-, tennis- en voetbalvelden en atletiekbanen. Den Breejen geeft een paar voorbeelden van de groei die HSM heeft doorgemaakt: 'Belangrijke opdrachtgevers als Sportbedrijf Rotterdam en Breda zijn erbij gekomen. En in het noorden doen wij een flink aantal natuurgrasvelden bij de gemeentes Smallerland, Ooststellingwerf en Opsterland.'

'Groeit op zich is niet ons doel', benadrukt Plooi. 'Wij willen een gezonde portefeuille waarmee we kwaliteit kunnen leveren en een goede klantrelatie kunnen opbouwen. Wij stropen zeker niet alle aanbestedingen van sportveldonderhoud af. Ons credo is: doe wat je zegt en zeg wat je doet.' Een platte organisatie met korte lijntjes en zelfredzaamheid van medewerkers is volgens hem een belangrijke pijler onder het succes van HSM. 'Het moet altijd passend zijn', benadrukt Plooi. De opdracht in Eindhoven past tot nu toe perfect. 'Wij doen het goed en krijgen alle vertrouwen van de opdrachtgever', zegt Drachman tot besluit.



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!